

## Profiel

Meewerkende salesmanager (ook voor semi-commerciële bedrijven)

### Algemeen

---

Geboren: 13/02/1954 te Eindhoven  
Nationaliteit: Nederlandse  
Geslacht: man  
Burgerlijke staat: Gehuwd  
Werk/projectervaring 36 jaar  
Vaste baan

### Opleidingen/cursussen

---

10/1996-05/1997 Managementtraining/Krauthammer International, Noordwijk  
10/1994-04/1995 Verkooptraining/Krauthammer International, Noordwijk  
02/1992-06/1992 verkooptraining/Waage, ???  
09/1983-05/1984 Nima-A/ISW, Utrecht  
10/1981-04/1982 Reclame en Marketing/ISW, Utrecht  
10/1980-04/1981 praktijkdiploma reclame/ISW, Utrecht  
Alle basisprincipes en werkmethodes van reclame  
04/1978-06/1978 the Tack Organization, Lisse  
Verkooptraining van goed niveau

### Werkervaring

---

11/1990-06/2006 Janssen/Pers, Gennep  
diverse zoals  
accoutmanager/bladmanager/regiomanager  
aansturen van verkoopteams(grootte variërend van 4 tot 20 personen in alle leeftijds categorieën)  
Meewerkend voorman. Div. plaatsen o.a. Bergen op Zoom/Venlo/Geleen/Eindhoven. Veel coaching en organisatie. Grote klanten binnengehaald met totale omzetgrootte van bijna 3 miljoen euro. Daarbij nog vele lezersactiviteiten georganiseerd soms met bezoekersaantallen van 15.000

09/1986-10/1990 Franse Papier, Eindhoven  
directeur-eigenaar  
Als directeur was ik verantwoordelijk voor alle inkoop- en verkoopactiviteiten en relatiebeheer. Ben vooral bezig geweest met grote accounts en heb hierdoor orders binnengehaald van o.a. Philips en Daf

10/1974-09/1986	Brabant Pers, Eindhoven advertentie-acquisiteur Allereerst als hoofdagent/ rayonleider voor de afd. distributie. Vervolgens Accountmanager Losse Verkoop---onderhouden en opzetten verkooppunten Brabant/Belgie. Daarna advertentie-acquisiteur verkoop van advertentieruimte aan met name Makelaars en groot winkelbedrijven.
03/1968-08/1974	N.V. Mag. "de Bijenkorf" , Eindhoven chef expeditie Begonnen als flexibel medewerker heb ik in dit bedrijf zowat alles gedaan dat in een groot warenhuis te doen valt, waaronder inkoop, verkoop, reclame, bakkerij, expeditie

#### Kennis/Eigenschappen

---

Kennis expertise	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Budgettering, planning &amp; review proces coördineren</li> <li>• management (on)gevraagd adviseren vanuit bedrijfseconomisch perspectief</li> <li>• managementinformatie ontwikkelen, aanleveren en toelichten</li> <li>• managen van een afdeling met meer dan 5 medewerkers</li> <li>• projecten leiden</li> </ul>
Ervaring	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Beleidsformulering</li> <li>• Contracten administratie</li> <li>• Management adviesvaardigheden</li> <li>• Management informatie ontwikkeling</li> <li>• Verslaglegging &amp; rapportage modellen en methoden</li> </ul>
Persoonlijkheid	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Bruggenbouwer / Diplomatiek met tact</li> <li>• Collegiaal / Teamspeler</li> <li>• Detail gevoel, oog voor details</li> <li>• Energiek, met inzet</li> <li>• Gevoel voor humor</li> <li>• Helikopterview</li> <li>• Inlevingsvermogen</li> <li>• Klantgericht</li> <li>• Kostenbewust</li> <li>• Leergierig</li> <li>• Luistervaardig</li> <li>• Onafhankelijke opstelling</li> <li>• Overtuigingskracht</li> <li>• Pragmatisch ingesteld / nuchter / no-nonsense</li> <li>• Representatief</li> <li>• Resultaatgericht / Oplossingsgerichte instelling</li> <li>• Stressbestendig</li> </ul>